



## **Le cabinet de conseil en stratégie et transformation Kéa renforce ses positions dans le Private Equity et auprès des investisseurs Corporate**

*Cette expansion repose sur la création d'un pôle dédié et par l'intégration d'une équipe de consultants issus du cabinet spécialisé Neovian Partners.*

*Malakoff, le 04 février 2025 – L'intégration d'une équipe dédiée au marché du Private Equity et Corporate M&A consolide la position du cabinet dans l'accompagnement des acteurs du capital investissement, que ce soit pour la réalisation de due diligences stratégiques, RH, IT, Data/IA ou RSE ou pour la valorisation stratégique et la transformation opérationnelle de leurs participations.*

**Le capital investissement s'adresse à la fois au fond de Private Equity et aux investisseurs Corporate**, pour faire évoluer leur portefeuille d'activités, et **aider à la transformation des modèles d'activités de leurs participations**, principal élément de création de valeur, dans un marché où les taux d'intérêt vont rester élevés.

**Kéa avait noué en 2023 une première relation avec Neovian Partners pour combiner des expertises stratégiques sectorielles pointues à une expérience forte des projets due diligence.** Le contexte de marché de ces 18 derniers mois (baisse du volume de transactions, coût de la dette, valorisations de sortie difficiles à justifier etc.) a modifié cette situation et accéléré cette étape pour mener à la constitution d'un pôle dédié au Private Equity et Corporate M&A chez Kéa.

**Les consultants de Neovian Partners** viennent renforcer les compétences existantes chez Kéa et le pôle dédié au Private Equity est placé sous la responsabilité de Guillaume Bouvier, Associé de Kéa.

**Kéa accélère son développement dans le conseil aux opérations de Private Equity** grâce à une approche renouvelée de l'accompagnement des fonds. Celle-ci reposera sur la complémentarité entre les équipes sectorielles de Kéa, l'équipe Neovian Partners, les équipes dédiées aux enjeux de transformation (RSE, IT, Data, Supply Chain, optimisation des achats, EBIT Recovery etc.) et celle d'Opvise, l'activité d'Operating Partners du groupe Kéa. Le premier cabinet français de conseil en stratégie et transformation peut tirer avantage des expertises sectorielles dont il dispose, notamment dans les domaines de la transition énergétique, de la circularité et de l'impact, de la distribution et des biens de grande consommation, de la santé, de l'agroalimentaire, de l'industrie, du bâtiment et de la tech/IA.

A l'heure où les opérations d'investissement nécessitent une vision plus holistique que jamais, centrée sur les leviers opérationnels de création de valeur, la singularité de Kéa est un atout pour mener des **due diligences et des transformations poussées** sur l'ensemble des enjeux technologiques, de responsabilité et d'engagement des équipes.

**Ce renforcement sur le marché du Private Equity conforte les investissements réalisés sur le volet Corporate strategy** et s'inscrit dans le plan de croissance « DareWin », lancé par Kéa en 2019 et qui

viser les 100 millions d'euros de chiffre d'affaires en 2026. Fort de son ancrage français et européen et de sa présence sur les trois continents au travers de The Transformation Alliance, Kéa confirme son rôle d'acteur incontournable sur le marché du conseil en stratégie et transformation, se positionnant comme le partenaire de confiance des directions générales pour l'ensemble de leurs problématiques de croissance.

**Arnaud Gangloff, Senior Partner et Président du groupe Kéa**, déclare : « *Nous sommes très heureux de renforcer significativement notre équipe dédiée au Private Equity au travers de l'intégration d'experts reconnus du secteur. Au-delà des synergies fortes entre les équipes de Kéa, de Neovian Partners et d'Opvise, l'ADN entrepreneurial de Kéa et nos connaissances des opérations d'investissements nous permettent sans aucun doute d'apporter une valeur distinctive dans un marché très concurrentiel.* »

**Guillaume Bouvier, Associé de Kéa en charge du Private Equity** poursuit : « *Le renforcement de Kéa sur le marché du Private Equity est à la fois une évolution naturelle et un signe de notre volonté de jouer un rôle clé auprès de l'ensemble des acteurs économiques. Nous mettons la variété de nos expertises au service des acteurs du marché en leur offrant des due diligences intégrées couvrant les volets stratégiques, opérations, RH, IT, Data/IA et RSE.* »

## **À propos de KÉA**

Kéa est un cabinet de conseil français et européen en stratégie et transformation. Cabinet à rayonnement international et multi-spécialiste, ses expertises couvrent l'ensemble des enjeux de direction générale. Kéa allie savoir-faire distinctifs de stratégie et de transformation pour apporter aux dirigeants des modèles créateurs de valeur et construire avec eux l'économie de demain.

Depuis sa création, Kéa a noué des relations de confiance avec ses clients, autour de 10 secteurs clés : Distribution, Grande Consommation, Luxe, Agroalimentaire, Industrie, Construction, BTP & Immobilier, Services financiers & professionnels, Private Equity & Principal Investors, Environnement Energies & Utilities, Mobilité & Logistique, Economie Sociale et Solidaire.

Fort de son réseau international, le cabinet compte aujourd'hui plus de 900 consultants, dont 300 en France, avec 16 bureaux dans 13 pays (Allemagne, Angleterre, Australie, Autriche, Brésil, Chine, France, Italie, Maroc, Sénégal, Suède, Suisse et USA).

En mars 2020, Kéa est devenu "Société à Mission" : "*Entreprendre les transformations pour une économie souhaitable*" telle est sa raison d'être. Un an plus tard, le cabinet obtient la certification B Corp.

<https://www.kea-partners.com/>

<https://fr.linkedin.com/company/Kea-&-partners>

## **Contact presse**

Wendy Röltgen – Groupe Kéa  
06 87 00 22 26

[wendy.roeltgen@kea-partners.com](mailto:wendy.roeltgen@kea-partners.com)